



Служба
Помощи
Призывникам

КОММЕРЧЕСКОЕ
ПРЕДЛОЖЕНИЕ
ПО ФРАНШИЗЕ

ARMYHELP.RU



ПОЧЕМУ НЕ СТОИТ ПОЛУЧАТЬ ВОЕННЫЙ БИЛЕТ НЕЗАКОННЫМ ПУТЕМ?

Есть два способа, которые не поощряются законом, но пользуются у призывников большой популярностью.

СКРЫВАТЬСЯ ОТ ВОЕНКОМАТА

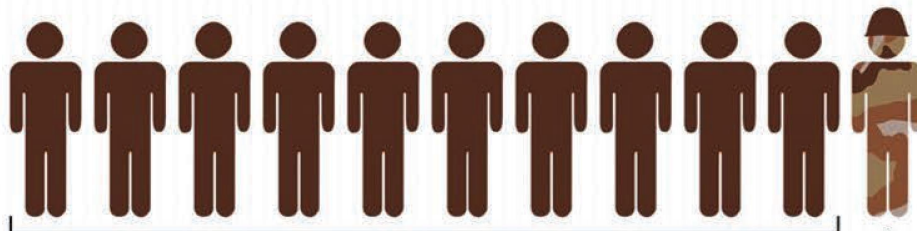
- 9 лет жизни в страхе, что его поймают.
- Проблемы с получением загранпаспорта.
- Проблемы с устройством на квалифицированную работу.
- получение по достижении 27 лет не военного билета, а справки, в которой говорится, что гражданин не служил в армии.
- уголовное наказание в соответствии со ст. 328 УК РФ:
 1. штраф до 200 000 рублей
 2. лишение свободы до 2-ух лет

КУПИТЬ ВОЕННЫЙ БИЛЕТ

- Очень дорогой способ
- требует некоторых связей в военкомате.
- уголовное наказание в соответствии со ст. 291 УК РФ
дача взятки:
 1. Лишение свободы до 10 лет
 2. Штраф в размере до 80-ти кратного увеличения взятки
- нет гарантии получения

КАК МЫ РАБОТАЕМ

НА СЕГОДНЯШНИЙ ДЕНЬ В РОССИИ **15 000 000** ПРИЗЫВНИКОВ

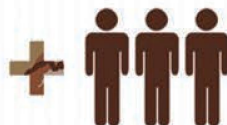


95%

призывников имеют основание для отсрочки или освобождения от службы в армии

5%

призывников полностью годны для службы



Ежегодно в России появляется 1 500 000 новых призывников

НАШИ УСЛУГИ – ЭТО ЮРИДИЧЕСКАЯ ПОМОЩЬ:

- ♦ Допризывникам при первоначальной постановке на воинский учёт.
- ♦ Призывникам с целью получения отсрочки от призыва.
- ♦ Призывникам с целью зачисления в запас ВС РФ с оформлением военного билета по состоянию здоровья.
- ♦ По отмене решений призывных комиссий о призыве на военную службу в ВС РФ.
- ♦ Юридическая защита призывников, уклоняющихся от службы в ВС РФ, в отношении которых ведётся доследственная проверка или возбуждено уголовное дело.
- ♦ Призывникам с целью зачисления в запас ВС РФ по достижению 27 лет.



ЭТАПЫ ПОЛУЧЕНИЯ ВОЕННОГО БИЛЕТА



Анализ медицинских данных

Сотрудники «СПП» анализируют медицинские данные и жалобы и выбирают перспективные направления для обследований.



Прохождение медицинского обследования

Клиент проходит медицинские обследования под чутким контролем юристов «СПП».



Прохождение военно-врачебной комиссии

Под контролем юристов призывник проходит комиссию в военкомате. При необходимости пришлем юриста на помощь.



Прохождение дополнительного обследования

Комиссия обязательно отправляет призывника на прохождение дополнительного обследования и мы отправляемся с ним.



Получение решения призывной комиссии

После подтверждения диагноза вам присвоят категорию годности «В».

В случае, если призывная комиссия нарушит ваши права и не подтвердит непризывной диагноз, мы обратимся в суд.

Мы выиграем суд на основании судебной экспертизы, которая подтвердит непризывной диагноз.



Получение военного билета

После присвоения категории годности «В» призывной комиссией или судом клиент будет зачислен в запас.



ЭТАПЫ ПОЛУЧЕНИЯ ВОЕННОГО БИЛЕТА



У НАШИХ КЛИЕНТОВ ВСЕГДА ЕСТЬ ВЫБОР, В ТОМ ЧИСЛЕ И ПО ФОРМЕ ОПЛАТ И ВЗАИМОДЕЙСТВИЮ С НАМИ.

ЦЕНОВАЯ ПОЛИТИКА ВАРЬИРУЕТСЯ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ РЕГИОНА, НО ВСЕДА КОЛЕБЛЕТСЯ В ДИАПАЗОНЕ ОТ 60 000 РУБ. ДО 200 000 РУБ.

Предмет договора	зачисление призывника в запас и получение ВБ категории "В"	зачисление призывника в запас и получение ВБ категории "В"	зачисление призывника в запас и получение ВБ категории "В"
Очные безлимитные консультации юристов	✓ предварительная запись в часы приема	✓ предварительная запись в удобное вам время	✓ в рабочее время
Телефонные безлимитные консультации юристов	✓ в рабочее время	✓ в рабочее время	✓ круглосуточно
Составление плана по реализации права на освобождение от призыва по состоянию здоровья	✓	✓	✓
Координация ваших действий при прохождении мероприятий, связанных с призывом и учреждениях здравоохранения	✓	✓	✓
Выездное сопровождение юристом на мероприятиях, связанных с призывом и учреждениях здравоохранения	✗ удаленно	✓	✓ сопровождение ведущим юристом
Обжалование решений призывных комиссий в административном и судебном порядке	✓ необходимо содействие юристу в ознакомлении с материалами дела, получении копий	✓ вы не принимаете личного участия в процедуре	✓ вы не принимаете личного участия в процедуре
Персональный юрист	✓	✓	✓
Компенсация затрат на медицинские обследования	✗ оплачивается отдельно	✓	✓



9 ПРИЧИН, ПОЧЕМУ КЛИЕНТЫ ХОТЯТ С НАМИ РАБОТАТЬ



1 КЛИЕНТООРИЕНТИРОВАННЫЙ ПОДХОД

Бесплатная первичная консультация профессиональных юристов.



2 НАДЁЖНОСТЬ

Мы одна из крупнейших юридических компаний в РФ, помогающая призывникам.



3 СКОРОСТЬ

В среднем срок получения военного билета - 1-2 призыва.



4 ДВОЙНАЯ ГАРАНТИЯ

В случае недостижения результата мы возвращаем клиентам 100% средств по договору + 100 000 рублей компенсации.



5 ПОЛОЖИТЕЛЬНАЯ ИСТОРИЯ

За 5 лет работы ни один клиент «Службы Помощи Призывникам» не был принудительно призван.



6 ПРОФЕССИОНАЛИЗМ

Мы беремся за работу даже если против клиента возбуждено уголовное дело по факту уклонения от службы.



7 РАССРОЧКА



8 РЕГИОНАЛЬНОСТЬ

Оказываем помощь и представляем интересы клиента в любых регионах России.

★ 9 ★
ПРИЧИНА

НАША КОМАНДА



ВЕСЕЛОВА МАРИНА

ДИРЕКТОР ПО РАЗВИТИЮ

ШЕСТИЛЕТНИЙ ОПЫТ РАЗВИТИЯ ФЕДЕРАЛЬНЫХ СЕТЕЙ



ЧЕРНОБРОВ МАКСИМ

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР

СОЗДАТЕЛЬ УНИКАЛЬНЫХ СЕРВИСОВ
И НОВЫХ МАРКЕТИНГОВЫХ КАНАЛОВ



СТАРЦЕВ АНТОН

РУКОВОДИТЕЛЬ ЮРИДИЧЕСКОГО ОТДЕЛА

КОНСУЛЬТИРУЕТ ПО ЮРИДИЧЕСКИМ ВОПРОСАМ
С 2005 ГОДА



МИХЕЕВА ЕКАТЕРИНА

ВЕДУЩИЙ ЮРИСТ

ОБЕСПЕЧИВАЕТ НЕИЗМЕННО ВЫСОКИЙ УРОВЕНЬ
УДОВЛЕТВОРЕННОСТИ КАЧЕСТВОМ ОБСЛУЖИВАНИЯ И
ПРЕКРАСНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ РЕКОМЕНДАТЕЛЬНОГО
МАРКЕТИНГА

ОПИСАНИЕ ФРАНШИЗЫ

Ежегодно миллионы призывников по всей стране сталкиваются с проблемой службы в армии, именно поэтому у компании СПП всегда будут клиенты. Мы предлагаем Вам готовый, работающий бизнес, который можно быстро запустить и также быстро окупить. Наглядное подтверждение тому — отзывы владельцев нашей франшизы, которые Вы найдете на следующих страницах.

850 000 РУБ.
средняя стоимость запуска
франшизы с учетом
всех затрат

3-6 МЕСЯЦЕВ
выход на окупаемость

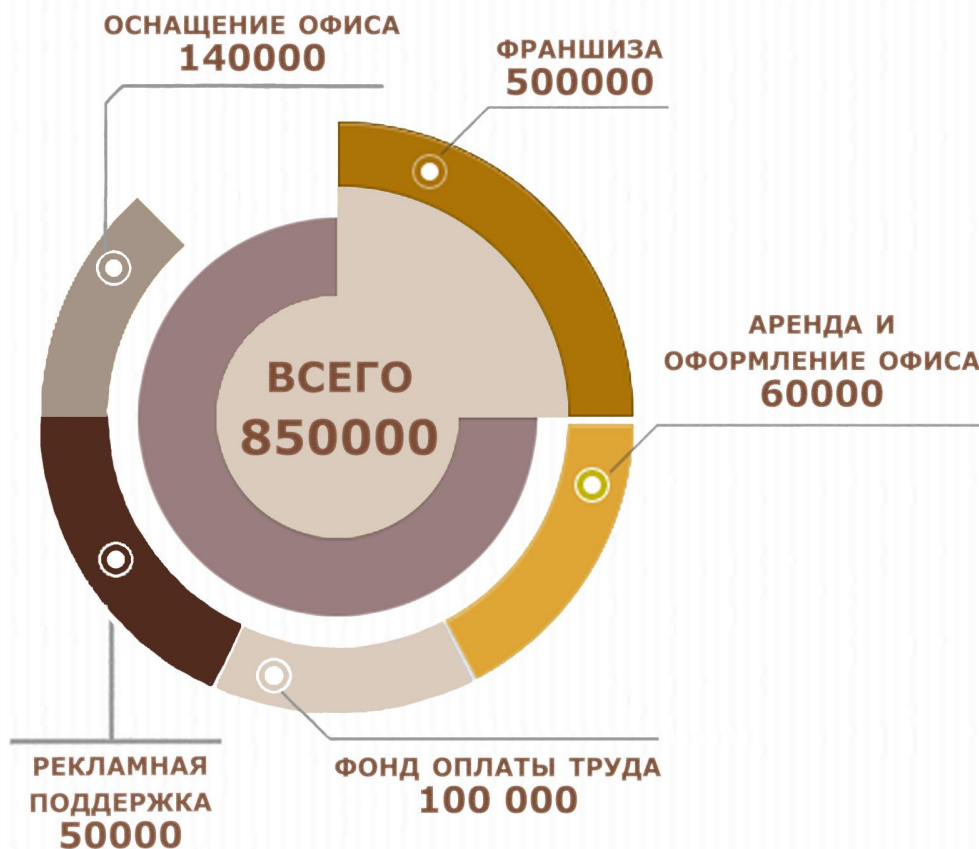
3 000 000 РУБ.
средний годовой доход
вашей франшизы

СТОИМОСТЬ ФРАНШИЗЫ
500 000 РУБЛЕЙ

7% РОЯЛТИ
От товарооборота



ВАШИ ИНВЕСТИЦИИ



КАК БУДЕТ СТРОИТЬСЯ ВАША РАБОТА

МЫ ВМЕСТЕ ПОДПИШЕМ ДОГОВОР, ВЫ ПРОИЗВЕДЕТЕ ОПЛАТУ ПАУШАЛЬНОГО ВЗНОСА И ПОЛУЧИТЕ ТЕХНОЛОГИЮ РАБОТЫ



1
этап

ПЕРЕДАЧА ВСЕЙ ТЕХНИЧЕСКОЙ ДОКУМЕНТАЦИИ, ИНСТРУКЦИЙ И ПРОЦЕДУР, НЕОБХОДИМЫХ ДЛЯ РАБОТЫ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА



2
этап



3
этап



4
этап

МЫ ОБУЧИМ ВАШ ПЕРСОНАЛ



5
этап



6
этап

ВЫ ПОЛУЧИТЕ СВОИХ КЛИЕНТОВ

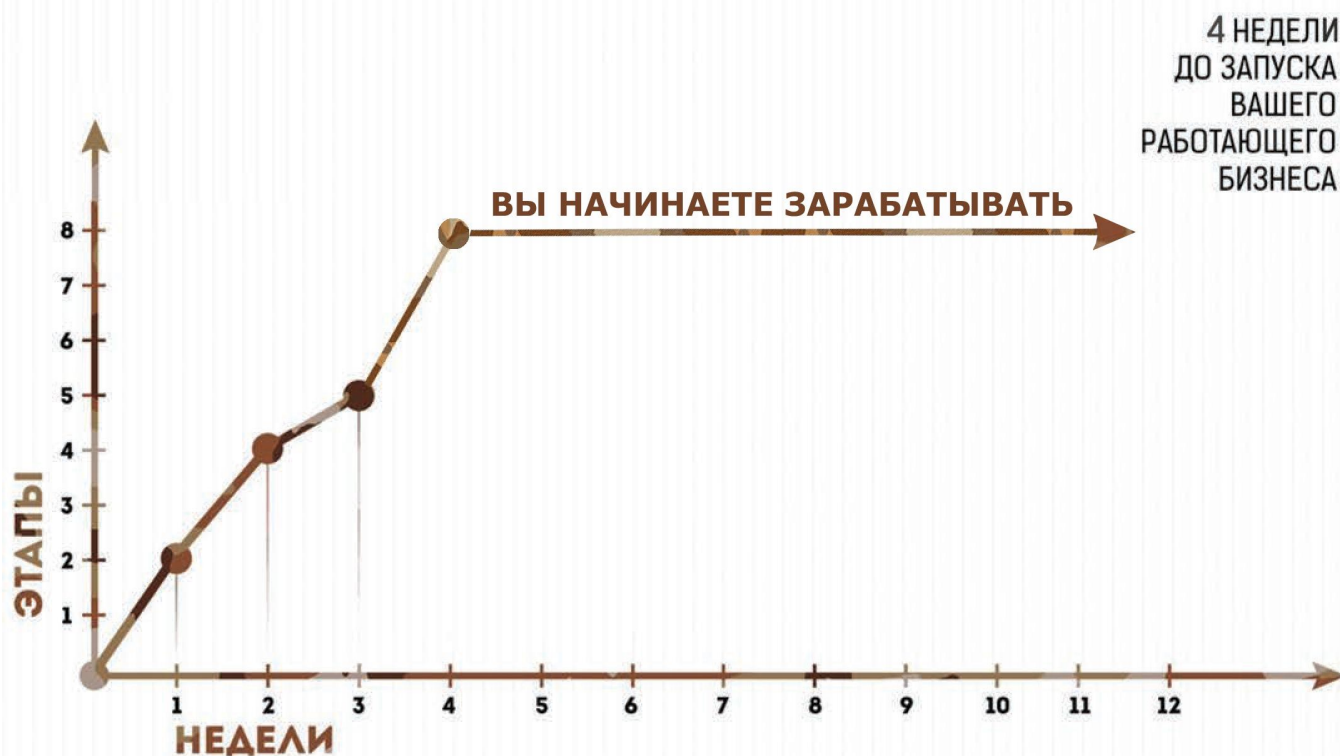


7
этап

С НАШЕЙ ПОМОЩЬЮ ВЫ НАЙДЕТЕ ПОДХОДЯЩЕЕ ПОМЕЩЕНИЕ ДЛЯ ОФИСА В ВАШЕМ ГОРОДЕ

С НАШЕЙ ПОМОЩЬЮ ВЫ НАЙДЕТЕ И НАЙМЕТЕ СОТРУДНИКОВ

МЫ ЗАПУСТИМ РЕКЛАМНУЮ КАМПАНИЮ НА ВАШЕ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО И ПОДКЛУЧИМ К КОНТАКТНОМУ ЦЕНТРУ





ЧТО ВЫ ПОЛУЧАЕТЕ?



Представительство в рамках крупнейшей федеральной сети, работающей под единым брендом.



Интеллектуальную собственность в форматах: Brand Book, технологическую документацию, систему аналитики и инструкции по оперативному руководству.



Помощь в подборе сотрудников, которые выведут вашу компанию к высоким доходам. Обучение Вас и Вашего персонала техникам продаж и эффективной работе с клиентами



Готовые маркетинговые материалы, макеты, фирменный стиль



Подробную проверенную инструкцию запуска франшизы, созданную на основе нашего опыта и опыта наших партнеров, которые сейчас имеют высокоприбыльный, эффективный бизнес



Подробную инструкцию по всем вариантам ведения рекламных кампаний с учетом региона на основании опыта и аналитики всех филиалов сети



Стандарты помещения, а так же инструкцию по поиску и рекомендации по обустройству



Подключение к единому Контактному центру распределяющему звонки и заявки клиентов по представительствам в городах в режиме 24/7



Персонального менеджера, который поможет Вам запустить франшизу, будет вести Вас и помогать в работе



Собственную CRM-систему комплексную систему управления взаимоотношениями с клиентами с первого обращения в компанию, и которая позволяет Вам полностью управлять всеми бизнес-процессами компании из любой точки земного шара.



Все интернет площадки, принадлежащие компании «Служба Помощи Призывникам»



Технологию продаж и производства в формате полного руководства по Операционному управлению (скрипты, шаблоны и алгоритмы)



Выезд специалиста для координации старт-апа (по согласованию)



Подключение к единому серверу компании и дальнейшее его использование как платформу для хранения базы данных и оперативного взаимодействия с центральным представительством и партнерами



Регулярные вебинары, где встречаются все филиалы для обсуждения вопросов



Регулярные проведения аттестаций персонала в представительствах с целью повешения качества обслуживания

ВАША CRM-СИСТЕМА

ПОЛНАЯ ДИНАМИЧНАЯ БАЗА
КЛИЕНТОВ

ИНТЕГРАЦИЯ С ВХОДЯЩИМИ
ЗВОНКАМИ В ВАШ ОФИС

ВОЗМОЖНОСТЬ ПОСТРОЕНИЯ
ПЛАНА ПО КАЖДОМУ КЛИЕНТУ В
АВТОМАТИЧЕСКОМ РЕЖИМЕ

ПОЛНАЯ
АНАЛИТИКА
РАБОТЫ ОФИСА

АВТОМАТИЧЕСКОЕ
ФОРМИРОВАНИЕ
ВОРОНОК ПРОДАЖ

ПРОГРАММА ЛОЯЛЬНОСТИ
ПО КАЖДОМУ КЛИЕНТУ

ДОВОЛЬНЫЕ КЛИЕНТЫ



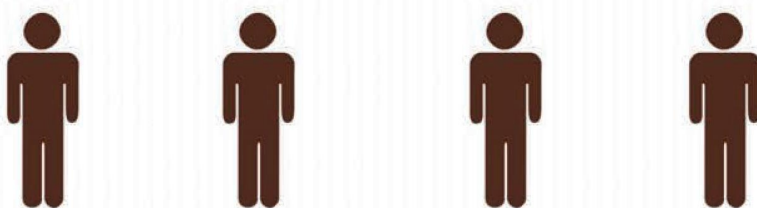
ВАША ПРИБЫЛЬ



ЕДИНЫЙ CALL-ЦЕНТР

- КОНТАКТНЫЙ ЦЕНТР ОБОРУДОВАН ЕДИНЫМ БЕСПЛАТНЫМ НОМЕРОМ **8-800**
- ЗАЯВКИ РАСПРЕДЕЛЯЮТСЯ ПО ВСЕМ РЕГИОНАМ РОССИИ
- КОНТАКТНЫЙ ЦЕНТР РАБОТАЕТ КРУГЛОСУТОЧНО
- РАБОТА CALL-ЦЕНТРА ОСУЩЕСТВЛЯЕТСЯ ПОДРЯДЧИКОМ (СПЕЦИАЛЬНО ОБЕЧЕННЫМИ МЕНЕДЖЕРАМИ) ПОД НАШИМ КОНТРОЛЕМ
- ВЫ ПОЛУЧАЕТЕ ДУБЛИРУЮЩУЮ ИНФОРМАЦИЮ ПО КАЖДОМУ ПОЗВОНИВШЕМУ В ФОРМАТЕ ПИСЬМА НА E-MAIL

ДОВОЛЬНЫЕ КЛИЕНТЫ



ВАША ПРИБЫЛЬ



ОБУЧЕНИЕ ПЕРСОНАЛА



ПОДБОР ПЕРСОНАЛА

- **ЕДИНАЯ СИСТЕМА ПОДБОРА ЧЕРЕЗ ОБЩЕРОССИЙСКИЕ РЕСУРСЫ**
- **ЭФФЕКТИВНЫЕ ШАБЛОНЫ ОБЪЯВЛЕНИЙ О НАБОРЕ СОТРУДНИКОВ**
- **АНАЛИЗ РЕЗЮМЕ КАНДИДАТОВ**
- **ПРОВЕДЕНИЕ СОБЕСЕДОВАНИЙ РУКОВОДИТЕЛЯМИ ОТДЕЛОВ ГОЛОВНОГО ОФИСА**
- **РАЗРАБОТАННАЯ СИСТЕМА МАТЕРИАЛЬНОЙ И НЕМАТЕРИАЛЬНОЙ МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА**
- **РУКОВОДСТВО ПО ОФОРМЛЕНИЮ ВАШИХ СОТРУДНИКОВ**
- **ТЕСТИРОВАНИЕ ОТОБРАННЫХ КАНДИДАТОВ**
- **ТРЕХСТУПЕНЧАТАЯ СИСТЕМА ОТБОРА**
- **РУКОМЕНДАЦИИ ПО ОРГАНИЗАЦИИ АДАПТАЦИИ НОВЫХ СОТРУДНИКОВ**



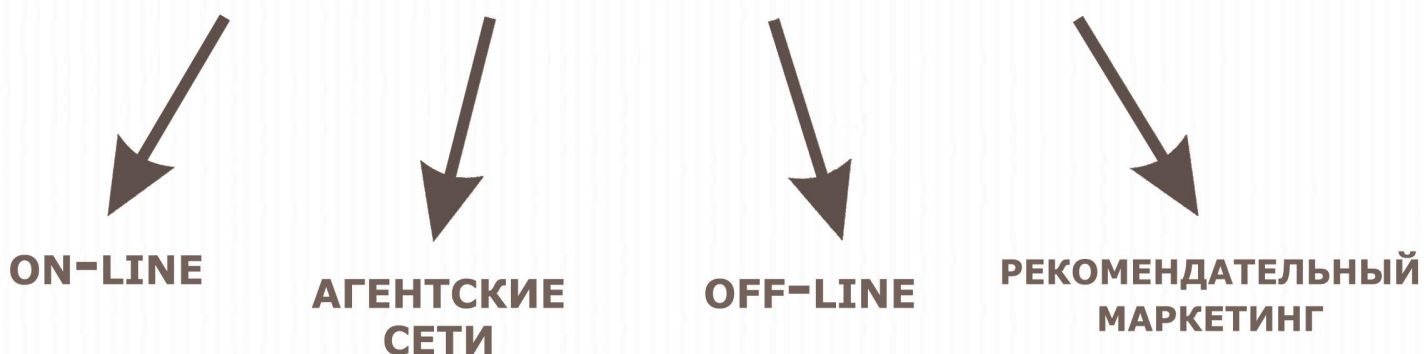
**КОМАНДА, РАБОТАЮЩАЯ НА
РЕЗУЛЬТАТ**

МАРКЕТИНГОВОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ

Любая деятельность должна быть связана с бизнес-целями. Если связи нет, интернет маркетинг будет работать в отрыве от бизнеса



Мы даем вам комплексную маркетинговую стратегию для Вашего региона



ИНТЕРНЕТ МАРКЕТИНГ

В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ ПРОДВИЖЕНИЮ В ИНТЕРНЕТЕ МЫ УДЕЛЯЕМ БОЛЬШЕ ВСЕГО.

ВАМ БУДУТ ДОСТУПНЫ НАШИ ВСЕ ПЛОЩАДКИ, ГДЕ МЫ РАБОТАЕМ ПО ДВУМ НАПРАВЛЕНИЯМ

ARMYHELP



**ГЕНЕРАЦИЯ ПОТОКА
КЛИЕНТОВ**

РАБОТА С ЦЕЛЕВЫМ
ТРАФИКОМ

- САЙТ ARMYHELP.RU
- ГРУППА ВКОНТАКТЕ
- ПОСАДОЧНЫЕ СТРАНИЦЫ
- ON-LINE КОНСУЛЬТАНТ
- INSTAGRAM

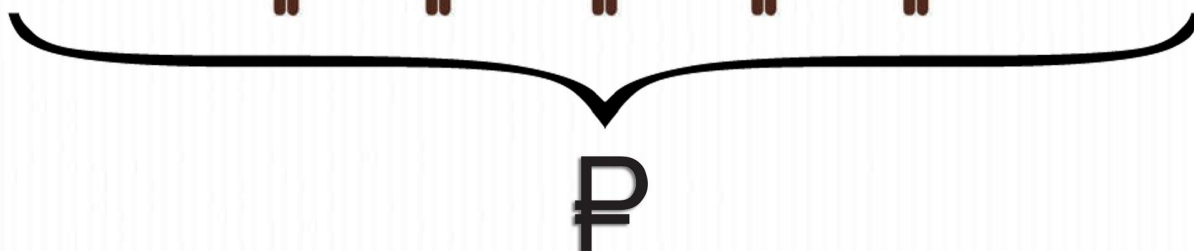
ARMYDOCS



**ГЕНЕРАЦИЯ
ЭКСПЕРТНОГО МНЕНИЯ**

РАБОТА С "ХОЛОДНЫМ
ТРАФИКОМ"

- САЙТ ARMYDOCS.RU
- ВКОНТАКТЕ
- FACEBOOK
- TWITTER
- СВОЙ КАНАЛ НА
YOUTUBE
- ARMYTEST.RU
- ОДНОКЛАССНИКИ



ЗАДАЧИ ФРАНЧАЙЗИ

ЗАКЛЮЧЕНИЕ ДОГОВОРА

Оплата вступительного взноса

Поиск помещения для офиса, в оценке которого наши специалисты примут прямое участие

Аренда или покупка выбранного помещения

Ремонт помещения в соответствии с концепцией «Службы Помощи Призывникам»

Найм Персонала

Обучение специфики деятельности

Управление компанией в соответствии со стандартами ведения бизнеса «Службы Помощи Призывникам»

Перечисление ежемесячно роялти - 7 % от оборота франчайзи

ОСНОВНЫЕ ТРЕБОВАНИЯ К ПОМЕЩЕНИЮ

- ♦ минимальная площадь помещения 25 м²; высота потолков помещения не менее 2,6 м;
- ♦ предпочтительно отдельный вход;
- ♦ наличие санузла;
- ♦ проведенная телефонная линия;
- ♦ нежилое помещение может располагаться в жилом доме при условии, что вход не сопряжён с жилым подъездом;
- ♦ предпочтительно 1-й этаж;
- ♦ шаговая доступность от станции метро (не более 10 минут) или остановки общественного транспорта.
- ♦ необходимо наличие договора на установку и обслуживание противопожарной сигнализации.
- ♦ возможность зонирования помещения на:
 - зона приветствия клиента (стойка ресепшн + возможность удобно провести время в ожидании специалиста)
 - зона проведения первичных консультаций
 - зона производственного отдела
 - зона клиентского отдела и отдела продаж

ОТЗЫВЫ

★ ВЫГОДНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА НАШЕЙ ФРАНШИЗЫ ★



КОМПАНИЯ
ФЕДЕРАЛЬНОГО
УРОВНЯ



КОМПЛЕКСНАЯ ПОДДЕРЖКА ФРАНЧАЙЗИ
И ОБЕСПЕЧЕНИЕ ВСЕМ НЕОБХОДИМЫМ ДЛЯ
ПОСТРОЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОГО БИЗНЕСА



7-ЛЕТНИЙ ОПЫТ
СУДЕБНЫХ ПРАКТИК



ДЕМОКРАТИЧНАЯ ЦЕНА ФРАНШИЗЫ
И БЫСТРАЯ ОКУПАЕМОСТЬ



ЕВГЕНИЙ ГОДОВ, ДИРЕКТОР ФИЛИАЛА
«НОВОСИБИРСКИЙ ПРИЗЫВНИК»

Когда я только задумался об открытии этого бизнеса то, конечно, был страх. Страх риска был всегда. Но осознание того, что спрос на услуги для призывников растет и будет актуален, дал мне возможность пересилить этот страх и открыть свой бизнес. Прошло уже более двух лет с момента открытия, и пока не было ни единого случая, когда я бы пожалел об этом решении.

Безусловно, франшиза с открытием своего ресторана Макдональдса или Сабвей имела бы больший охват и большую аудиторию, но если сравнивать затраты и конечную прибыль, то, пожалуй, бизнес может быть успешным и без известных бургеров и сэндвичей.



АЛЕКСАНДР ЯКОВЛЕВ, ДИРЕКТОР ФИЛИАЛА
«ЯРОСЛАВСКИЙ ПРИЗЫВНИК»

Лично для меня было важно не просто зарабатывать деньги, а чтобы дело, которым ты занимаешься каждый день доставляло тебе удовольствие. Прошло больше года, и меня не нужно пинать утром, чтобы ехать в офис, я делаю это с удовольствием!

Работали все это время очень долго и упорно, и сейчас работы масса. Не нужно наивно полагать, что если вы купили франшизу, деньги сами потекут рекой, такого не будет НИКОГДА! Сейчас наша компания один из лидеров Ярославской области в данной сфере. Очень приятно сознавать, что помогаешь людям, и отзывы наших клиентов говорят сами за себя!

ОТЗЫВЫ



ИВАН ПИЗАНЧУК, ДИРЕКТОР ФИЛИАЛА
«ТЮМЕНСКИЙ ПРИЗЫВНИК»

«Что мне особенно понравилось, так это то, что коллектив Головного офиса работает как одна большая дружная команда, как семья. Проведя несколько дней у них, просто хотелось сказать спасибо за заряд энергии и тот позитивный настрой, который я там получил. Спустя месяц мы открыли офис «Службы Помощи Призывникам». Пока шло открытие, мы все время изучали информацию, её очень много, весь семилетний опыт компании мы изучали через специально созданный закрытый ресурс. И вот настал тот день, когда мы распахнули двери. Для того чтобы преуспеть в этом деле надо работать, изучать, совершенствоваться, пробовать, совершать ошибки и вдохновляться победами. Мы начали вкладывать деньги в разные рекламные каналы, рассказывать своим друзьям и знакомым, продвигать социальные группы, в общем старались быть везде и всюду. И клиенты пошли, начались звонки, консультации, договоры. И для меня, бизнесмена со стажем, было удивлением, когда я окупил инвестиции в первый же месяц работы! Бизнес начал работать!»



АЛЕКСЕЙ ОПРЯТНОВ, ДИРЕКТОР ФИЛИАЛА
«ПОВОЛЖСКИЙ ПРИЗЫВНИК»

Это не супер простой бизнес, но очень интересный и вполне себе прибыльный. А еще мне нравится, что в нем очень низкие постоянные расходы, а как следствие и риски тоже малы. Например, сам офис мы открывали на оплаты первых двух клиентов. Два договора в месяц полностью закрывают все расходы, а дальше идет чистая прибыль (хотя мы еще откладываем в резервный фонд и фонд развития).

СЛУЖБА ПОМОЩИ ПРИЗЫВНИКАМ

8 800 333 53 63

8(812) 640 9 800

E-MAIL: FRANCH@ARMYHELP.RU

WWW.ARMYHELP.RU